



Joinville, 19 de setembro de 2006 - Datasul S.A., multinacional brasileira, líder nacional no desenvolvimento e comercialização de softwares de gestão empresarial nos segmentos de médias e grandes empresas, participante do Novo Mercado da Bovespa sob código DSUL3, apresenta sua expectativa de crescimento para o segundo semestre de 2006.

E-mail-alerta

Datasul S/A, visando orientar o mercado sobre suas expectativas de resultados para 2006 e facilitar a análise dos impactos gerados pela renegociação com seu fornecedor de banco de dados/*middleware* - Progress, apresenta seu demonstrativo de resultados do 2º semestre de 2005 pro-forma, não auditado, e suas projeções de crescimento para o 2º semestre de 2006.

Conforme esclarecido por ocasião da divulgação dos resultados do 2º trimestre de 2006, a renegociação com a Progress, válida a partir de maio de 2006, contemplou, dentre outras, a alteração da forma de cobrança da taxa de manutenção Progress que, ao invés de ser cobrada antecipadamente, uma vez ao ano, passou a ser embutida na manutenção dos produtos Datasul, em parcelas mensais. Assim, essa receita passou a ter seu reconhecimento alongado e diluído, resultando em postergação de seu reconhecimento médio em 6 meses.

Apesar do impacto inicial sobre nossa receita, essa renegociação tornou nossa proposta comercial mais atraente para nossos clientes, bem como simplificou sua operacionalização, envolvendo:

- Facilitação do pagamento da manutenção anual Progress pelos clientes, que passou a ser parcelado em 12 meses;
- Simplificação e redução do custo do faturamento da manutenção pela Datasul, que passou a ser processada por faturamento único;
- Vinculação dos custos de manutenção Progress às receitas totais de manutenção geradas pelos produtos Datasul que utilizam esta base tecnológica.

Assim, apresentamos, em anexo, o demonstrativo pro-forma, não auditado para o 2º semestre de 2005, contemplando os efeitos da renegociação com a Progress, como se estivesse em vigor naquele período.

Considerando o citado demonstrativo pro-forma, e mantidos nossa taxa de conquista de novos clientes, nossa capacidade de vendas incrementais na atual carteira de clientes e nosso índice de perda de clientes, estimamos obter um crescimento de receita operacional líquida no 2º semestre de 2006 entre 16% e 18%, comparado com o 2º semestre de 2005. No mesmo período, excluídas as despesas relativas ao processo de abertura de capital e emissão primária de ações, esperamos apresentar margem EBITDA de aproximadamente 25%, o que corresponde a um crescimento de EBITDA superior a 23% sobre o mesmo período de 2005.

Disclaimer

A Datasul gostaria ainda de ressaltar que nossas estimativas e declarações futuras têm por embasamento, em grande parte, expectativas atuais e projeções sobre eventos futuros e tendências financeiras que afetam, ou podem afetar o nosso negócio. Muitos fatores importantes podem afetar adversamente nossos resultados, tais como previstos em nossas estimativas e declarações futuras. As palavras "acreditamos", "podemos", "visamos", "esperamos", "estimamos" e outras palavras similares têm por objetivo identificar estimativas e projeções. As considerações sobre estimativas e declarações futuras incluem informações atinentes a resultados e projeções, estratégias, planos de financiamentos, posição concorrencial, ambiente setorial, potenciais oportunidades de crescimento, os efeitos de regulamentações futuras e os efeitos da concorrência. Tais estimativas e projeções referem-se apenas à data em que foram expressas, sendo que, não assumimos a obrigação de atualizar publicamente ou revisar quaisquer dessas estimativas em razão da ocorrência de nova informação, eventos futuros ou de quaisquer outros fatores, ressalvada a regulamentação vigente a que nos submetemos, em especial às Instruções CVM 202 e 358.

DEMONSTRATIVO DE RESULTADOS NÃO AUDITADO*(em R\$ mil, exceto %)***Receita operacional**

Licenças de Uso

Manutenção

Taxa de Franquia

Outros Serviços

Total da receita operacional**Dedução da receita operacional**

Cancelamento de Serviços e Vendas

Impostos sobre serviços e Vendas

Total da dedução da receita operacional**Receita Líquida de serviços e Vendas**

Custo das Licenças de Uso

Custo da Manutenção

Custo Taxa de Franquia

Custo de outros serviços

Custo dos produtos e serviços**Lucro Bruto****Despesas operacionais**

Pesquisa e Desenvolvimento

Despesas de Propaganda e Marketing

Despesas com Vendas

Comissões

Despesas Gerais e Administrativas

Desenvolvimento de Negócios

Participação dos Empregados nos Resultados

Amortização de agio de aquisição

Depreciação e Amortização

Provisão para créditos de liquidação duvidosa

Provisão para contingências

Outras receitas (despesas) operacionais, líquidas

Total das despesas operacionais**Lucro Operacional antes dos resultados financeiros**

Receitas Financeiras

Despesas Financeiras

Lucro Operacional

Resultado Não Operacional

Resultado Antes dos Impostos e dos Acionistas Minoritários**Imposto de renda e contribuição social**

Corrente

Diferido

Participação de acionistas minoritários

Lucro Líquido**QUADRO EBITDA**

Resultado financeiro

Provisão para IR e CS

Depreciação e amortizações

Resultado não operacional e participação minoritários

EBITDA

	2005	
	Reportado 2S05	Pro-forma 2S05
	21,342	20,836
	67,040	60,809
	3,662	3,661
	6,228	6,228
	98,273	91,535
	(7,047)	(7,027)
	(5,739)	(5,362)
	(12,786)	(12,389)
	85,487	79,145
	(5,823)	(5,316)
	(20,546)	(16,025)
	(756)	(756)
	(4,527)	(4,527)
	(31,652)	(26,624)
	53,836	52,522
	(12,360)	(12,360)
	(3,193)	(3,193)
	(2,389)	(2,389)
	(7,624)	(7,401)
	(7,828)	(7,828)
	(207)	(207)
	(115)	(115)
	(2,617)	(2,617)
	(565)	(565)
	(474)	(474)
	(830)	(830)
	204	204
	(37,997)	(37,774)
	15,839	14,748
	2,497	2,497
	(2,522)	(2,522)
	15,814	14,723
	79	79
	15,893	14,802
	(6,242)	(5,876)
	1,696	1,696
	(2)	(2)
	11,345	10,620
	25	25
	4,546	4,181
	4,118	4,110
	(78)	(78)
	19,957	18,858