

CSU Anuncia Status de Negócios Recentes

São Paulo, 23 de outubro de 2006 - A CSU CardSystem S.A. (BOVESPA: CARD3 e PORTAL: CSURY), empresa independente líder no mercado brasileiro de administração de cartões de crédito para terceiros, comunica o status de seus recentes negócios.

CardSystem

Cartão Carrefour Visa: A CSU CardSystem anuncia que fechou acordo operacional com a Cetelem para atender o Cartão Carrefour Visa na sua administração. Nesta operação, a CSU será responsável pelo Suporte Operacional, Back Office, Intercâmbio, Administração de fraude, relação com a Bandeira Visa e Roteamento das transações.

O processamento dos cartões (autorização, emissão de faturas, contabilização) estará a cargo da Cetelem, financeira francesa do grupo BNP Paribas, parceira do Carrefour na área de serviços financeiros em vários mercados, inclusive na França e Argentina.

O case cartão Carrefour Visa confirma a tendência na indústria, de mudança dos cartões *private label* para cartões de crédito *híbrido* (*private label* e *cartão de crédito bandeirado*). Esta transformação tem a característica importante de vincular a marca do varejista ao produto, ao mesmo tempo em que contribui para maior ativação do meio de pagamento, uma vez que ele passa a ser utilizado tanto no próprio Carrefour quanto em todos os estabelecimentos credenciados à Visa. Esta estratégia é crescente em outras redes que mantêm cartões *private label* e que pretendem alavancar seu negócio e sua marca através de uma associação com uma bandeira.

A Certificação Visa para este produto estará concluída em Outubro/06.

A meta para 2007 é transformar de 30% a 35% dos cartões *private label* Carrefour em cartões de crédito bandeirados. Atualmente, a rede possui 5,7 milhões de cartões com a bandeira Carrefour.

Nossa Caixa: No terceiro trimestre de 2006, renovamos o contrato iniciado em 2004 com o banco Nossa Caixa, por um período de dois anos adicionais. A Nossa Caixa, importante emissor de nossa base de clientes, tem registrado um processo de crescimento acelerado em sua base de cartões de crédito, já atingindo a marca de um milhão de cartões em apenas dois anos de comercialização do produto no mercado.

A Nossa Caixa também programa o lançamento do Cartão Platinum, destinado aos clientes com renda mensal superior a R\$8 mil.

Com a implantação do cartão múltiplo anunciado em julho, toda nova abertura de conta na Nossa Caixa significa um novo cartão de crédito, o que é bastante potencializado pelo crescimento de clientes da instituição.

Credit&Risk

Banco do Brasil, Finasa, e Banco IBI: A Unidade de Negócios Credit&Risk também anuncia três novos clientes. Na área de cobrança: Banco do Brasil e Finasa iniciaram operações em Setembro como projetos piloto, com elevado potencial de crescimento. Finasa inicia seu relacionamento com a Credit&Risk na área de cobrança de veículos, e para o Banco do Brasil, a cobrança será em seu portfólio de cartões, CDC e empréstimos pessoais. Na área de crédito, iniciaremos a prestação de serviços para um novo cliente, o Banco IBI, na primeira quinzena de Novembro.

Descontinuidade de Serviços

TeleSystem: A prestação de serviços de *call center* para consultoras da Natura foi descontinuada no vencimento do contrato em setembro.

Sobre a CSU CardSystem

A CSU é a empresa independente líder no mercado brasileiro em termos de volume de cartões de crédito administrados para terceiros. A Companhia administra todos os diversos tipos de meios eletrônicos de pagamento existentes e conta com uma base de aproximadamente 10,1 milhões de cartões, incluindo cartões de crédito, cartões *private label*, vouchers, etc.

Adicionalmente aos seus serviços de administração de cartões, a CSU presta serviços especializados relacionados a *call centers*, serviços de suporte para análise e aprovação de crédito e cobrança, desenvolvimento e gestão de programas de fidelização para diferentes clientes dos mais diversos setores. Estas atividades são desenvolvidas por meio de suas quatro unidades de negócios criadas estrategicamente para esse fim: (i) *CardSystem* (voltada para a administração *full service* de cartões); (ii) *TeleSystem* (serviços de *call center*); (iii) *Credit&Risk* (análise de crédito e cobrança); e (iv) *MarketSystem* (programas de fidelização). Para mais informações, consulte o nosso site de Relações com Investidores abaixo.

CSU CardSystem – Relações com Investidores

Ricardo Ribeiro Leite
Diretor de Relações com Investidores
ricardoleite@csu.com.br
Tel.: (11) 3030-3825
Fax: (11) 3031-9485

Natasha Namie Nakagawa
Gerente de Relações com Investidores
natasha.nakagawa@csu.com.br
Tel.: (11) 2106-3925
Fax: (11) 3097-9268

www.csu.com.br/ri

