

CSU informa ambiente de negócios favorável da companhia

São Paulo, 10 de outubro de 2007 - A CSU CardSystem S.A. (BOVESPA: CARD3 e PORTAL: CSURY), empresa independente líder no mercado brasileiro de administração de cartões de crédito para terceiros, informa que realizou, durante a 1º quinzena de setembro, a divulgação de dados relevantes para uma correta avaliação de performance atual da Companhia.

Além do crescimento anual recorde de 41% registrado na nossa base de cartões verificado em junho último, a CSU comunicou a celebração de novos contratos (Carrefour, Nossa Caixa, Bannisul, entre outros) de alta importância estratégica e com impacto importante no fluxo de receitas e resultados futuros.

Em adição a este desempenho na área de cartões de crédito, efetuamos o registro da conquista da condição de *break-even* em termos de lucratividade líquida durante o mês de agosto.

Tal resultado, como apresentado, foi decorrente de dois fatores. Primeiro, os crescentes resultados no business de cartões e, segundo, um forte trabalho na gestão financeira e operacional em nossa unidade Telesystem, com melhora sensível em suas margens já verificada neste trimestre recém findo.

A CSU declara ainda não haver qualquer outra informação relevante que seja de seu conhecimento, que altere as perspectivas favoráveis apresentadas naquela ocasião e, novamente, acima registradas.

Finalmente, informamos que a evolução no ambiente de negócios da Companhia, desde o comunicado em setembro até o momento, somente reforça as perspectivas favoráveis já manifestadas pela Administração para o futuro próximo.

Sobre a CSU CardSystem S.A.

A CSU é a empresa independente líder no mercado brasileiro em termos de volume de cartões de crédito administrados para terceiros. A Companhia administra todos os diversos tipos de meios eletrônicos de pagamento existentes e conta com uma base de aproximadamente 14,2 milhões de cartões, incluindo cartões de crédito, cartões private label, voucheres, etc.

Adicionalmente aos seus serviços de administração de cartões, a CSU presta serviços especializados relacionados a call centers, (TeleSystem), serviços de suporte para análise e aprovação de crédito e cobrança, (Credit&Risk), desenvolvimento e gestão de programas de fidelização para diferentes clientes dos mais diversos setores, (MarketSystem).

CSU CardSystem – Relações com Investidores (RI)

Ricardo Ribeiro Leite – IR Officer

investidorescsu@csu.com.br

Tel.: (11) 2106-3853/3925

Fax: (11) 3097-9268

www.csu.com.br/ri

"Este documento pode incluir declarações que representem expectativas sobre eventos ou resultados futuros de acordo com a regulamentação de valores mobiliários brasileira e internacional. Essas declarações estão baseadas em certas suposições e análises feitas pela Companhia de acordo com a sua experiência e o ambiente econômico e nas condições de mercado e nos eventos futuros esperados, muitos dos quais estão fora do controle da Companhia. Fatores importantes que podem levar a diferenças significativas entre os resultados reais e as declarações de expectativas sobre eventos ou resultados futuros incluem a estratégia de negócios da Companhia, as condições econômicas brasileira e internacional, tecnologia, estratégia financeira, desenvolvimentos dos clientes, condições do mercado financeiro, incerteza a respeito dos resultados de suas operações futuras, planos, objetivos, expectativas e intenções, entre outros. Em razão desses fatores, os resultados reais da Companhia podem diferir significativamente daqueles indicados ou implícitos nas declarações de expectativas sobre eventos ou resultados futuros. As informações e opiniões aqui contidas não devem ser entendidas como recomendação a potenciais investidores e nenhuma decisão de investimento deve se basear na veracidade, atualidade ou completude dessas informações ou opiniões. Nenhum dos assessores da Companhia ou partes a eles relacionadas ou seus representantes terá qualquer responsabilidade por quaisquer perdas que possam decorrer da utilização ou do conteúdo deste documento."